

# PARCOURS D'ACCOMPAGNEMENT PERFORMANCE COMMERCIALE

Dirigeants et cadres commerciaux de TPE PME : Améliorez votre stratégie et vos actions commerciales

## DESCRIPTIF

### Programme de votre parcours :

- **Autodiagnostic** : appréhender la stratégie de l'entreprise et identifier ses points forts et ceux à améliorer
- **Prédiagnostic préalable** : mise en évidence de la stratégie de développement de l'entreprise et évaluation des axes de progression
- **Ateliers thématiques** :
  1. Analyser le marché et les opportunités de développement
  2. Optimiser l'offre pour conquérir des clients
  3. Stratégie commerciale et actions commerciales
  4. Outils et supports d'actions commerciales
  5. Rédiger son Plan d'Actions Commerciales (PAC)
    - Ateliers de coaching : permettre aux participants d'élaborer et construire leur PAC
    - Ateliers de clôture : présentation devant le groupe des PAC formalisés par chaque entreprise.

## INFORMATIONS PRATIQUES

- Durée : 3 mois - De Mai à Septembre 2016
- Autodiagnostic : site CCIMP ;
- Prédiagnostic : 1/2 journée en entreprise avec livrable commenté ;
- Ateliers : 8 ateliers d'une 1/2 journée chacun, dont 5 spécialisés, 2 en coaching et 1 de clôture
- Calendrier prévisionnel : Session 2016 : Prédiagnostic individuel : mai-juin / Ateliers collectifs : en groupe entre juin et septembre / Clôture : fin septembre/début octobre.
- Participation entreprise : 1500€ht soit 1800€ttc. Possibilité de prise en charge par FAF et OPCA
- Démarrage : groupe de 10 participants a minima

## CONTACT

Sophie Deschamps - T. 0810 113 113 - [sophie.deschamps@ccimp.com](mailto:sophie.deschamps@ccimp.com)

## ADRESSE ET HORAIRE

### à confirmer

CCI Marseille Provence  
35 rue sainte-victoire  
13006 MARSEILLE

